

cpX.Energy – wir unterstützen Ihre Digitalisierungsstrategie



The world is how we shape it

sopra  steria

cpX.Energy – die Cloud-Plattform für Energiehändler

Digitalisierung und Energiewende verändern die bisherigen Wertschöpfungsketten. Zudem erwarten Kunden Produkte in einer völlig neuen Qualität. Digitale Plattformen sorgen für diese Qualität. Sie bündeln Prozessschritte und ermöglichen die Interaktion mit neuen Technologien in der Energiewirtschaft.

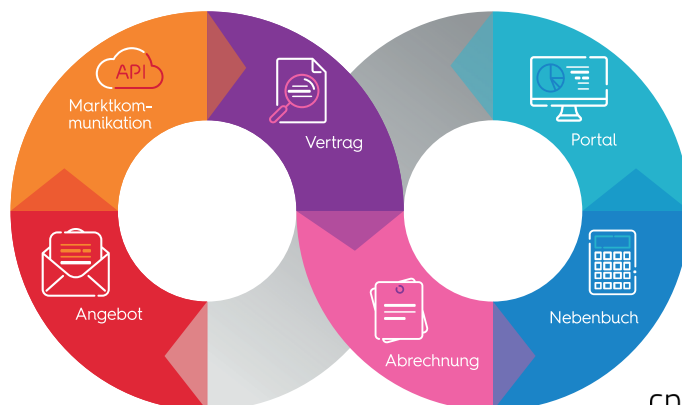
Die Plattform cpX.Energy bietet ein umfassendes End-2-End-Lösungsportfolio für Energiehändler. Der komplette Lebenszyklus im Energievertrieb wird abgebildet: vom Angebot über den Vertrag und die Rechnung bis zum Zahlungsverkehr in der Cloud-Plattform.

Die offen gestaltete Plattform orchestriert alle Funktionen für Versorgungsunternehmen, um Lieferantenprozesse im Geschäftskunden-

segment (B2B/SME) durchführen zu können. Die Plattform befähigt die Prozessabbildung sowohl für komplexe individuelle als auch für sehr standardisierte Verträge über Commodity- und Non-Commodity-Produkte.

Mit der Bündelung der Funktionalitäten auf der Cloud-Plattform reduzieren Sie die Anzahl der Prozessschnittstellen und damit die Kosten. cpX.Energy integriert sich zudem nahtlos in Ihre Geschäftsprozesse. Dafür sorgen standardisierte Services, beispielsweise die Anbindung des Customer Relationship Managements, die Unterstützung digitaler Vertriebskanäle und die Integration in Ihr Unternehmensreporting und Portfoliomanagement.

cpX.Energy – das gesamte Lösungsportfolio für Energielieferanten



cpX¹Energy

cpX.Energy – die Cloud-Plattform im Detail

Die digitale Plattform cpX.Energy von Sopra Steria bietet ein umfassendes Lösungsportfolio aus der Cloud. Dazu zählen die Angebotskalkulation, das Vertragsmanagement, die Abrechnung mit integrierter Marktkommunikation, die Kontokorrentbuchhaltung und ein Kundenportal.



Angebot

Angebotsmanagement: manuelle oder automatische Anlage von Angeboten inkl. Angebotsstruktur (Angebot – Variante – Los – Lokationen – Produkt)



Marktkommunikation

Lieferantenwechsel (UTILMD und ORDERS): Auslösen der Anmeldung und Kündigung LFA nach gewonnenem Angebot, Fristenüberwachung, Änderungsmitteilungen, Kommunikation der Zählerstände etc.



Vertragsmanagement

Der Vertrag entsteht direkt aus dem Angebot. Mittels Sales-Desk oder über das Kundenportal erfolgen Transchenfixierungen in laufenden Verträgen



Abrechnung

Rechnungslegung, Rechnungsweiterleitung und Rechnungsprüfung: automatisierte Abrechnung über Abrechnungspläne, Weiterleitung an das Output-Management (PDF, ZUGFeRD), Import elektronischer Rechnungen (INVOIC) zur Prüfung und Abrechnung



Nebenbuch & Forderung

Nebenbuch: Buchung von Abschlagsplänen und Rechnungen, Zahlungsverfolgung, Integration von Hauptbuch – Banken – Inkasso



Portal

Einbindung von Portalfunktionen für das Vertragsmanagement, die Rechnungsprüfung, das Dokumentenmanagement und das Incidentmanagement

Vorteile der Cloud-Plattform

- Cloud-basierte Software-as-a-Service-Lösung mit skalierbarem Nutzungsmodell und flexibel konfigurierbarem Leistungsportfolio
- Gleichbleibend hohe Performance durch die Cloud-Technologie mit intelligentem Auto Scaling und Load Balancing
- Reduzierung der Kosten durch Standardisierung der Prozessschritte auf der Plattform und Vermeidung komplexer Schnittstellen
- Offene Plattform-Architektur: einfache Anbindung von Drittsystemen über standardisierte Web Services
- Transparenz in der Vertragsabwicklung durch Bündelung der wesentlichen Prozesse für den Vertrieb von Energieprodukten in der Plattform mit direkter Marktkommunikation und Kundenportalanbindung
- Gemeinsame Abbildung von individuellen Geschäftskunden, standardisierten Industrie- und Gewerbekunden und hochkomplexen Bündelkunden in einer Plattform



Über Sopra Steria

Als ein führender europäischer Management- und Technologieberater unterstützt Sopra Steria mit 45.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern in 25 Ländern seine Kunden dabei, die digitale Transformation voranzutreiben und konkrete und nachhaltige Ergebnisse zu erzielen. Sopra Steria bietet mit Beratung, Digitalisierung und Softwareentwicklung umfassende End-to-End-Lösungen, die große Unternehmen und Behörden wettbewerbs- und leistungsfähiger machen – und zwar auf Grundlage tiefgehender Branchenexpertise, innovativer Technologien und eines kollaborativen Ansatzes. Das Unternehmen stellt die Menschen in den Mittelpunkt seines Handelns mit dem Ziel, digitale Technologien optimal zu nutzen und eine positive Zukunft für seine Kunden zu gestalten.

The world is how we shape it