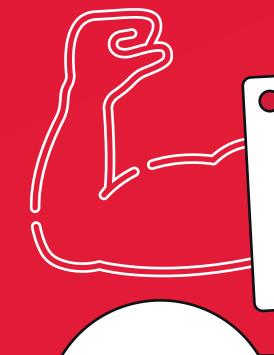
## WHAT'S YOUR EDGE?

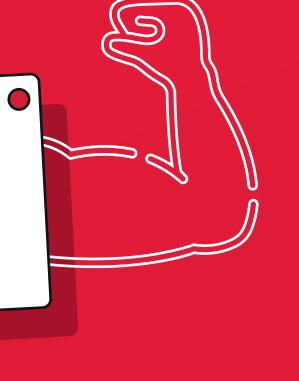
## WETTBEWERBSVORTEILE **AUF DEM PRÜFSTAND**

### Online-Befragung von 1.000 Unternehmensentscheidern\*

Produkte und Dienstleistungen unterscheiden sich immer weniger. Unternehmen müssen dadurch Wettbewerbsvorteile jenseits des klassischen USP herausarbeiten. Diese schlummern in jeder Ecke – in den Abläufen, der Nutzung von Technologien und Daten, den Menschen und der Art der Führung sowie der Kultur oder der Zusammenarbeit mit Partnern. Doch kennen Unternehmen ihren wahren Edge in dieser Breite? Viele müssen bei dieser Frage passen oder bleiben vage.



**KENNTNIS DER** EIGENEN STÄRKEN ALS WACHSTUMSTREIBER



zu mehr Erfolg führt.

der Entscheider glauben, dass das Wissen um den Wettbewerbsvorteil

# "NO EDGE"-UNTERNEHMEN SELTEN, ABER KEINE EINZELFÄLLE Wettbewerbsvorteile gegenüber

der Konkurrenz vorhanden?

13%

Unentschieden

(nein oder unentschieden)

**39%** Ja, auf jeden Fall



Wettbewerbsvorteile gegenüber der Konkurrenz vorhanden?



11% Nein, auf keinen Fall

41%

Gesundheitsbranche



Banken/





## Welche Wettbewerbsvorteile hat Ihr Unternehmen gegenwärtig?

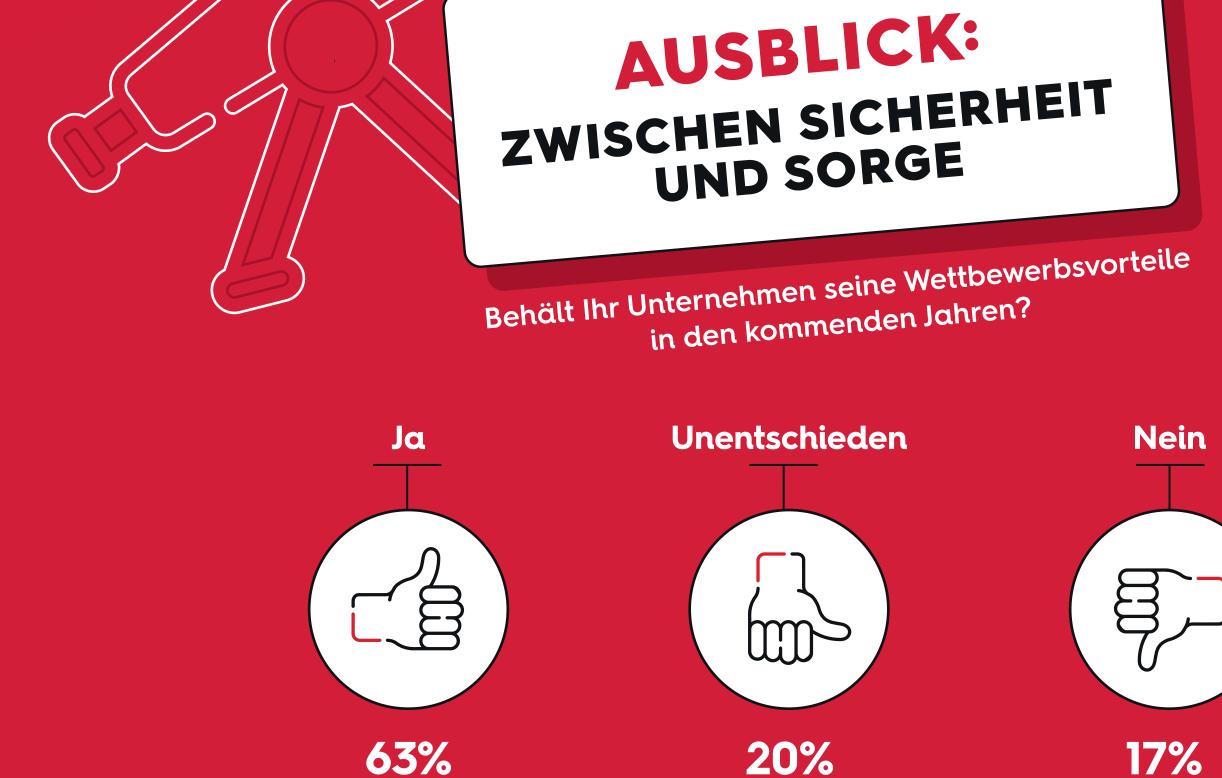
















Markenstärke

**Unternehmenskultur & Purpose** 

Effiziente Kostenstruktur

Einsatz neuer Technologien

+ 11 Prozentpunkte

+ 9,9 Prozentpunkte



- 7,1 Prozentpunkte

- 2,6 Prozentpunkte



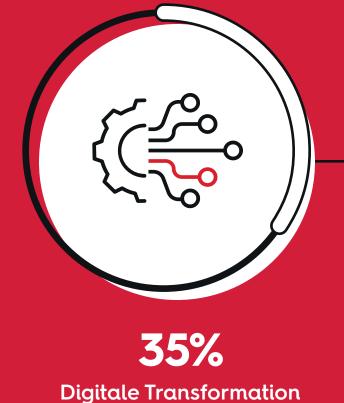
In drei bis fünf Jahren

61%

Heute 51%

Investitionen in Wettbewerbsvorteile (Top 3)

VIEL EFFIZIENZ UND MEHR TEMPO



beschleunigen



Quelle: Studie "Wettbewerbsvorteile im Entscheider-Check" | \*Unternehmen mit mehr als 500 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern

